領袖指南

第四課

抓住生命，那真正的生命

新領袖注意事項

你可以從 www.EveryManAWarrior.com 下載領袖指南英文版 Book Three Leader's Guides，讓你更容易帶領這一課。完全按照領袖指南帶領非常重要。雖然有些事項每週都一樣，但是有一些有★的只有這一次；忽略了，可能會產生反效果;必須注意,讓這堂課達到該有的效果。

抓住生命，那真正的生命

- ✓ 學員兩兩分開背誦經文，包含以前所學過的每節經文。
- ✓ **完成記錄表**記錄簽字。
- ✓ 請一位學員用禱告來開始今天的聚會。
- ✓ 請每一位分享用建議的經文所寫的**與 神獨處**靈修筆記。
- ✓ 開始念出課文，按照順序，一段一段地讀出來。
- ✓ 第 36-41 頁：提出這些頁的每一個問題。依照時間的允許，讓 2 至 4 人分享他們的答案。想辦法讓每一位都有機會表達。
- ✓ 第 41 頁：念出**財務原則**。討論這個問題。
- ✓ 第 41- 42 頁：念出**可行的運用**和**需記重點**。
- ✓ 每一段結束時，問大家是否有疑問或者有任何看法想要表達。
- ✓ 第 42 頁：念出**下週任務。**
- ✓ ★ 第 42 頁：將【提摩太前書 6:18-19】放在**男人是勇士經文盒**的最前方，本週熟背。你有兩週時間將這段經文背熟，但是請立刻開始。
- ✓ ★ 下週是下一次的**能力評估**，有一個禮拜趕上進度。去做完那些還沒有完成的作業；並且抽出額外的時間背熟所有的經文。
- ✓ 用 **WAR** 模式禱告結束今天的小組。

抓住生命，那真正的生命

漢斌 1954 年大學畢業，參加過導航會的門徒培訓。那時他就下定決心，要為耶穌基督而活。他大學主修的現今應該被稱為建築科學。他的夢想是蓋房子。

但是當時他的處境讓他左右為難：沒錢！所以大學剛畢業他就先去一家承包商工作，然後存些錢，結婚，成了家。在創業前的五年裡，漢斌也做了另一件事：他認真地去讀聖經裡有關好商人和管理金錢的經文。基於我們給他的培訓，他學會了如何去默想 神的話語，以及如何將所學務實地行出來。

從學習經文中，他形成了對金錢方面的信念原則：第一，債務最小化；第二，為了上帝的目的去使用自己財務資源。

漢斌用所積蓄的錢創辦了自己的建築公司。他不去利用貸款的方式，而是靠著他對神的信心。當地的材料商給了他 90 天的貨款期，他只雇了一個員工，並儘量使用外面的協力廠商承包商，開始蓋第一間房子。

在學習經文的過程中，逐漸形成了他對金錢方面的信念原則：第一，債務最小化；第二，為了上帝的目的去使用自己財物資源。

在第一年，他的信心就經常受到考驗。**他避免貸款的承諾，上帝會供應嗎？**上帝供應了！就在這一年，他的公司靠著材料商給他的循環信用額度的“零利息”帳戶，蓋了三間房子。這個公司存活了！

隔年，他們蓋了並且賣了 8 間房子，還是沒有利用任何貸款。到了第七年，公司繼續成長，而且越來越有效率。那時，公司每年已經蓋 50 間房子了。

漢斌他不是為了蓋房子而活。他是為了讓自己的生命在永恆裡的影響、為了事工、和為了奉獻而活。

在 1985 年我遇見他時，他在帶領一個**合 神心意企業經營**的週末營會。我們成為朋友，建立了情誼。接下來我參加了幾年他的門徒培訓。有一次，他說了一個故事。

在他住的城市，有過一段地產業的大波動起伏震盪期。因為漢斌沒債務，他總是能賣比競爭對手更低的價錢，還能獲利。所以同行被逼得關門倒閉時，他還是有生意做。

一個競爭對手，有一天邀他一起吃午飯，就問：“漢斌，我看你蓋的房子比我大，品質比我好，賣的比我便宜，你怎麼做到的？”

漢斌問他：“你所蓋的房子，怎麼去融資的？”

同行回答："我想，大概和每個人一樣。我向銀行申請工程建築貸款，將房子賣掉後，就把款項還清。"

"貸款利息，銀行手續費及其它相關費用，每一間房子在成本上會額外增加多少？" 漢斌繼續問。"大約 10,000 美元"，他回答。

當漢斌在說故事時，我聽了非常地驚訝，腦袋就立刻開始計算，每一間房子 10,000 美元，每年五十間房子。漢斌公司每年比競爭對手多賺 500,000 美元——唯一的差別就是他對債務方面有正確的信念。

漢斌的故事這裡沒結束。在蓋房子的那麼多年裡，他照常持續認真地學習聖經裡做生意和奉獻相關的教導。他將這些原則教導其他的男人，要他們在真實的生意世界裡去試驗和實踐。

漢斌他不是為了蓋房子而活。他是為了讓自己的生命在永恆裡有影響，是為了幫助其他男人的事工，和為了奉獻而活。他要為永恆過日子。他開始將自己 50%的收入奉獻出來，支援宣教士，和他們所服事的機構。他也成了所支持的宣教士們的朋友，也開始探訪他們在南美洲的事工。

快滿六十歲時，為了能教導更多初信的基督徒弟兄**合 神心意的企業經營**，在北半球冬天最冷的三個月，他去了南美洲不同的國家。他這個事工現在已經成長為週末的大型特會。宣教士們都很驚訝，怎麼這些初信的人，能擁有連身為牧者自己在這方面都感到知識的薄弱。漢斌甚至幫助許多宣教士，讓他們也可以在財務上開始過合 神心意的日子。

特別注意

這是個真實的故事，但願能激勵你。不是每一種行業都能避免用到銀行貸款。有些是資本密集型的產業，所以很少人在這一類的產業可以事先就存夠所需資金。不過，追根究底的探討，一個沒有債務的企業，的確會比對手更有競爭力。

✓ 寫下三至四個有關漢斌故事對你的啟發。

✓ 當一個男人，對聖經的真理有務實的理解，對他的成功有什麼影響？

十一奉獻

多年來， 我培訓過百萬富豪、企業主、卡車司機、醫生、律師、農夫、軟體工程師等等...,一系列的名單。不管這男人是有錢、貧窮、或中產階級，他們每一個人都找到了漢斌所學到的：奉獻的喜樂,和能與宇宙的主宰同工，建造一些能存在到永恆的榮幸。讓人生有意義最大的秘密之一，就是抓住生命，那真正的生命。（讀在第 40 頁的【提摩太前書 6:17-19】）

男人的生命，在基督裡成熟會有一個過程。奉獻是這個成熟過程的特徵之一。這個過程看起來像：

向耶穌基督決志 ➔ 開始門徒培訓 ➔ 建立與上帝愛的關係 ➔ 做出尊主為大的決定，將自己生命每一部分都交在耶穌基督的手裡 ➔ 抓住生命，真正的生命，就是選擇為永恆的事而活。

將自己百分之十的收入獻給 神是一個好目標。但是這往往會被教導成為律法主義的方式。有些人因無法完整的將百分之十奉獻出來，會感到有罪，反而直接不奉獻了。

奉獻是和我們如何信靠上帝，及我們現有的財務資源，有著緊密的關聯。為了能甘心樂意獻出，兩者必須位在一起走。當我幫助剛信主的基督徒時，我們會先將聖經裡這方面的經文一起研讀，再一起禱告，求上帝指引奉獻該從哪裡開始。有些人從 2% 或 3% 為起點，有的或許會更多。隨著時間的推移，當他們與 神同行的關係成長，信靠 神的本能更成熟，他們奉獻的意願和比例也會逐步增加。

奉獻是能有機會和宇宙的主宰一起同工的榮幸，並且投資在永恆的上面。

當某些教會將十一奉獻教導為**絕對性**時，我見過不想遇見的事。有時，有錢的人會向我吹噓自己的十一奉獻，並且表達如果其他人也照這個規矩做時，他們財務上也會蒙福。

但是在同一個教會，當一位帶著兩個孩子的單親媽媽，她在餐廳端盤子，一年收入 17,000 美元，會感到羞恥和挫敗。因為 1,700 美元的十一奉獻，會使她喂不飽孩子。對一個有錢人，十一奉獻不會影響到他的生活，但是一個單親媽媽，這會讓她承受不了。

我在另一些教會又看到另一類教導讓我擔心：“你必須靠著信心，開始奉獻十分之一，上帝會用超自然的方式眷顧”。上帝的確可能會用這方法帶領某些人，但是我看到有教友試著用這原則，同時期待著上帝會幫助度過難關。當上帝放手讓他們摔下來時，這些人最終會產生對 神的失望。

我們在第三課學到，富足是由好多因素決定的。我發覺大多數奉獻的教導過分的簡單，只是透過某些方程式，目的是要人得到財富。奉獻真實的意義是給自己有榮幸和機

會與宇宙的主宰一起同工，及投資在永恆的上面。

我在想，雖然在舊約裡十一奉獻有非常明確的要求，而新約裡卻沒有被提到，這是挺有意思的。新約好像原則是均平的奉獻。【哥林多後書 8:12】保羅說，**“因為人若有願做的心，必蒙悅納，乃是照他所有的，並不是照他所無的。”**

✓ 有關十一奉獻，你對以上有什麼想法？寫下 2 至 3 個所觀察到的，準備好與分享。

這是我的經驗，要是我們幫助人學習好的財務管理，他們的奉獻就會增加。因為，如果 90%是混亂的，那 10%也靠不住。

- 傑克巴內特 Jake Barnett，財富和智慧，導航會出版，1987

✓ 你同意以上的說法？為什麼？我們需要等到自己財務好轉才開始奉獻？

✓ 上帝為了答覆有關奉獻和祝福而給了相關經文。抄寫並默想以下的經文，寫出你在每一節裡所看到與奉獻有關的。
【哥林多後書 9:6-7】

【路加福音 6:38】

【瑪拉基書 3:9-10】

✓ 我們該給誰？看【加拉太書 6:6】、【申命記 15:11】

✓ 什麼時候該給？看【箴言 3:9-10】

✓ 上帝對祂所祝福的人有什麼預期？看【路加福音 12:48】

你要囑咐那些今世富足的人，不要自高，也不要倚靠無定的錢財；只要倚靠那厚賜百物給我們享受的 神。又要囑咐他們行善，在好事上富足，甘心施捨，樂意供給人，為自己積成美好的根基，預備將來，叫他們持定那真正的生命。

【提摩太前書 6:17-19】

✓ 用**問題詢問法**默想前面的經文。列出所有要遵守的誡命，寫出你的想法，和如何去應用這些誡命。

✓ 用你自己的話語重寫【提摩太前書 6:17-19】。備妥來分享。

問題詢問法

是否

需要守的誡命
有什麼應許
可以避免的罪
生活中的應用
對上帝有新的認識
問：何人，何事，何時，何地，何故

強調凸顯

不同的詞語

重寫

用你自己話語

一個捐獻者和事工的關聯

當你每天去工作，用你自己的時間，精力和生命去換取薪水，為了能夠過日子，這是對的。但是身為基督徒，我們的生命不單單是為了薪水，而是問這個收入讓我們能成就什麼？譬如，你的薪資是 40 美元/小時，你每個月支持一個宣教士 100 美元。這表示你在寄出 2.5 小時的生命給那個事工。上帝要我們為祂傳福音。但是我們可能無法全時間為祂作見證，培訓其他的人，或者給無家可歸的流浪者送飯。但是宣教士可以。每當他帶人信主，培訓人與 神同行，喂飽饑餓的人，你就與那個事工有份。你用生命的一部分在參與某些永恆的事。保羅在【腓立比書 4:16-17】說，**“你們也一次兩次地打發人供給我的需用。我並不求什麼饋送，所求的就是你們的果子漸漸增多，歸在你們的帳上。”**

✓ 你對你自己身為一個捐獻者和所捐贈機構的關係，有什麼想法？

捐獻不是關於金額或百分比，而是價值觀。當基督徒不斷成熟時，他的價值觀會改變。這堂課開頭的故事，漢斌所定的目標是獻出收入的 50%。我也認識好多弟兄們，他們用 25-35%的收入支持事工；有的甚至不富有。他們只是已經與 神同行到了一個階段，快樂慷慨地給出，因他的一切都是為了永恆而活。他們抓住了生命，那真正的生命。

奉獻的財務原則

所有的奉獻都是獻給上帝，不是給我們的教會，某一些機構，或者牧師。我們獻給上帝。我們以上帝為我們的供應者，我們的獎賞是來自於祂。

✓ 你對這個財務原則有什麼想法？你同意嗎？為什麼？

可行的運用

男人們，**男人是勇士**改變了你的生命？請你為這個事工禱告，並且是否願意用實際的行動來支持，讓更多的男人成為合 神心意的男人，能成為被 神所使用的器皿。你可以和你的組員為此禱告，一起商量如何來進行。

需記重點

1. 自由的奉獻是靈命成熟度的試金石。人因著與 神同行而逐步成熟時，價值觀會改變。當奉獻的意願，和樂意參與宇宙主宰事工上的投資，都增加時，就會在永恆裡改變其他人的生命了。

2. 當我們捐獻一個事工，我們就成為 神在該項事工的夥伴。所獻給上帝的，祂會在我們這一生，和在永恆裡都獎賞。

下週任務

1. 我們合 神心意的財務主題還有一週。在這個禮拜**與 神獨處**靈修這些經文：【路加福音 12:22-34】、【馬可福音 12:41-44】、【腓立比書 4:10-19】、【哥林多前書 9:7-14】。

2. ✓將【提摩太前書 6:18-19】放在**男人是勇士經文盒**的最前方，這個禮拜熟背。你將有兩週時間背誦，不過還是從現在就立刻開始。

3. 現在是複習和思考的時候。做第 1-5 課的能力評估。想辦法不看書先回答題目。然後再到課本裡檢查你已寫的答案。

4. 能力評估的設計，是為了衡量自己靈命的成長。第五課有一個禮拜讓你追上進度。完成所有的沒做完的課業。

✓用 **WAR** 模式禱告結束今天的聚會。